

Account Manager (-in) / Niederlassungsleitung (m/w/d)

(694)

📍 Standort: Donauwörth 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Wir suchen für unser Büro in Donauwörth einen engagierten Mitarbeiter als Account Manager/ Niederlassungsleitung. Sie repräsentieren Premium Personal in der Öffentlichkeit. Durch Ihr Auftreten lernen uns Kunden, Arbeitskollegen und Ansprechpartner als seriösen Dienstleister für Zeitarbeit kennen und schätzen!

Entwicklungspotential / Perspektiven

Unsere Stärke und Leistungsfähigkeit ist Ihre Sicherheit

- Als inhabergeführtes Unternehmen sind wir ein mehrfach ausgezeichneter Arbeitgeber und sind seit mehr als 10 Jahren erfolgreich am Markt tätig
- Intensive Einarbeitung, ein durchgängiges QM-System und persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten bei unseren Vertragspartnern sind Ihr Handwerkszeug für eine erfolgreiche Zusammenarbeit
- Flache Hierarchien und ein hohes Maß an Entscheidungsfreiheit fördern unsere Betriebskultur zu einem eingengenverantwortlichen Arbeitsstil
- Sie erhalten eine optimale Einarbeitungszeit

Bedeutung für das Unternehmen

Engagierten und an einer Laufbahn interessierten Mitarbeitern bietet diese Stelle innerhalb und außerhalb der Abteilung interessante Entwicklungsmöglichkeiten und Perspektiven.

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

Ihr Verantwortungsbereich bietet viele Möglichkeiten

- Ihr strategisches und betriebswirtschaftliches Denken hilft Ihnen, unseren Standort erfolgreich betriebswirtschaftlich auszurichten
- Individuelle Lösungen entwickeln Sie zusammen mit Ihren Kunden und setzen diese, gemeinsam mit Ihren internen Mitarbeitern, zuverlässig operativ um
- Hierzu motivieren Sie Ihr internes Team, arbeiten vertrauensvoll mit ihm zusammen und führen es zum Erfolg
- Mit Überzeugung, Ihrer Kompetenz sowie qualifizierten Mitarbeitern gewinnen Sie neue Kunden

Fachliche Anforderungen

Ihre Kompetenzen sind die Basis für unseren Erfolg

- Sie sind kommunikationsstark, dienstleistungsorientiert und verantwortungsbewusst
- Verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Fundierte Erfahrung in der Mitarbeiterführung und im Vertrieb von Vorteil
- Sicheres Auftreten, Empathie und Eigeninitiative zeichnen Sie aus
- Gute regionale Kenntnisse / Netzwerke und Erfahrung in der Personaldienstleistung erforderlich

Persönliche Anforderungen und Sozialkompetenzen

Der Stelleninhaber muss ein hohes Maß an Flexibilität und Belastbarkeit aufweisen und über eine gewinnende, Vertrauen fördernde und positive Ausstrahlung verfügen. Wichtig sind auch eine überdurchschnittliche emotionale Intelligenz, psychologisches Grundwissen und überdurchschnittliche Kommunikationskompetenz vor allem im Dialog, im aktiven Zuhören und in der Fähigkeit, sich in Interessen und Denkwelten anderer Menschen hineinversetzen zu können. Die Kompatibilität mit unserer Unternehmenskultur und eine hohe Motivationsbereitschaft sind ebenfalls wichtig.

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

Was wir bieten?

- Ein gutes Arbeitsklima und eigenverantwortliches Arbeiten
- Flache Hierarchien und jede Menge Entscheidungsfreiheit
- Langfristiger und sicherer Arbeitsplatz
- Ausgezeichnete Kontakte zu renommierten, regionalen und überregionalen Unternehmen
- Ein zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld, eine verantwortungsvolle Tätigkeit mit fachlichen und persönlichen Entwicklungschancen in einem expandierenden Unternehmen
- Ein sicheres und leistungsorientiertes Einkommen
- Ein Firmenwagen und Arbeitshandy werden zur Verfügung gestellt

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Premium Personal GmbH

Kapellstr. 11

86609 Donauwörth

t: 0906 705515 130

f: 0906 705515 100

m: don-professional-bewerber@premiumpersonal.com

Tarifvertrag: IGZ-DGB

[Impressum](#)